

プロのセミナー講師・研修インストラクターを 目指す人のための

魅せる講義術

～ワンランク上を目指すための講義テクニック、パワーポイントの使い方等について
公開講座主催、社内研修講師派遣の長い経験で数千人の講師から学んだノウハウ～

開催日時:2012年3月8日(木)13:30～16:00

開催場所:オカモトヤビル 4階 会議室

東京都港区虎ノ門1-1-24 第1オカモトヤビル

講師:福田隆二

(社)人財開発支援協会 研修事業部プロデューサー
知的イベント・研修・セミナーコーディネーター
東京大学大学院経済学研究科経営教育研究センター 特任研究員

I. プロの研修・セミナー講師になるためには

1. 講演、講義、研修はどこが違うのか？
2. 研修講師、セミナー講師に必要な資質は？
 - (1) 専門家と研修・セミナー講師との違い
 - (2) 初めての仕事を得心するためには
3. どんな分野、テーマを選べばよいか？
 - (1) 自分の知識、経験の棚卸しをしよう
 - (2) テーマの選び方、プログラムの作り方
4. “売れる”広報・営業のしかた
 - (1) 売れる講師になるための三種の神器
 - (2) インターネットへの露出頻度を高めよう
 - (3) リピートの依頼を獲得する方法
5. いざ、セミナー・研修講師として登壇する
 - (1) 講義の入り方
 - (2) 講師はいつもアウェイの闘い

II. プロの研修・講義の技術

1. アウェイの状態を和らげるには...
2. プロの研修・講義術
 - (1) 失敗を恐れず、しなくてもいい失敗を避ける
 - (2) 余裕を持って話すコツ
 - (3) プロらしくしなければプロに見えない
3. わかりやすい講義、その気にさせる研修テクニック
 - (1) 盛り沢山の内容にしない
 - (2) 受講者が興味を持つ話、楽しい話を散りばめる
 - (3) どうしても理解してもらいたいことは、何回でも繰り返す
 - (4) 伝わる講義、その気にさせる研修に必須な三要素“PIE”

III. 魅せるプロのパワーポイント

- (1) テキストは使うもの、読ませるもの、パワーポイントは見せるもの
- (2) パワーポイントスライドを作る前に
- (3) パワーポイントをうまく見せるテクニック

～質疑応答～

■講師 福田 隆二

(社)人財開発支援協会 研修事業部プロデューサー
知的イベント・研修・セミナーコーディネーター
東京大学大学院経済学研究科経営教育研究センター 特任研究員

セミナー主催会社を30年余り経営。現在、CS研究フォーラム/自動車産業研究フォーラムを自ら主宰するとともに、東京大学大学院経済学研究科 経営教育研究センター特任研究員として「ものづくり寄席」などを開催、東京大学グローバルCOEプログラムものづくり経営研究センターで「ものづくりインストラクター養成スクール」、法政大学ビジネススクール企業家養成コース「ワークショップ事務局」コーディネーター等も歴任。企業法務・コンプライアンスの研究会「ビジネス法務アカデミー」企画担当など研修・知的イベントのプロデューサー、コーディネーターとしてなど、現在も週に数人、年間200人ほどの講義・研修に立ち会っている。

2009年、講師の仲間3人と一般社団法人人財開発支援協会を立ち上げ、毎年春秋2回『研修講師育成講座』を開催、新たな講師人材発掘、育成に注力している。

40年に亘る研修主催者としての経験による独自の視点から、目から鱗の情報を「研修講師育成講座」で提供するとともに、ネットで連載「プロの研修講師への道」を執筆。



主催：一般社団法人人財開発支援協会 推薦：CS研究フォーラム

セミナー・研修講師になるにはどうしたらよいのですか？ よくそんな質問を受けます。セミナー講師になるのは、そんなに難しいことはありません。でもプロの講師と呼べる人はほんの一握りです。ほとんどの方が見よう見まねで登壇し、徐々に経験を積んでうまくなくなっていきます。

しかし、経験を積む前にマーケットから退場させられてしまったり、基本がわかっていないためにいつまでも自己流で、どこが悪いのかすら理解していない講師もたくさんいます。

セミナー企画、運営、企業研修への講師派遣を40年以上経験し、その間に聴いた講師は数千人、売れている講師は何処が違うのかもわかってきました。そこで今回、現場で学んだノウハウ、主催者としての講師への要望を経験に基づいて披露することにいたしました。

講師・インストラクターを目指す方から講師として活躍中の方まで、ワンランクアップを希望される意欲的な方に、ぜひお聴き頂きたいと思っています。

(社)人財開発支援協会では、4月24日より「第4期研修講師育成講座」を開催いたします。プロの講師を目指す方々、顧客獲得のためにセミナーをとお考えのコンサルタント、土業の方などにおすすめです。

詳しくは、Webサイト、あるいは資料をご請求ください。

本セミナーにご参加の方が「第4期研修講師育成講座」に申し込まれますと、「育成講座」の受講料が10%割引(189,000円→170,100円の18,900円引き)になります。

◆価格:1名につき**18,900円**(税込み、本体18,000円)〈テキスト、飲み物等、一切を含みます。〉

◆申込み方法:下記いずれかの方法でお申込みください。

- ① 下記の申込書にご記入の上、ファクシミリ(03-3425-0766)ご送信、又はご郵送ください。
- ② インターネットからのお申込みは、(社)人財開発支援協会 Webサイト <http://www.hrdsa.or.jp> から申込ページ <http://www.hrdsa.or.jp/moushikomi.html> に必要事項をご入力の上、ご送信ください。折り返し確認メールをご送付し、請求書等を郵送いたします。

◆開催3日前以降及びご入金後のキャンセル、ご返金は、当日不参加の場合でも致しかねます。

開催場所：オカモトヤビル 4階 会議室

東京都港区虎ノ門1-1-24 第1オカモトヤビル
(オカモトヤ虎ノ門店の4階です。)

東京メトロ 銀座線「虎ノ門駅」下車徒歩0分(出口-8番)／千代田線「霞ヶ関駅」下車徒歩4分(出口-A12番)／日比谷線「霞ヶ関駅」下車徒歩4分(出口-A12番)／丸の内線「霞ヶ関駅」下車徒歩7分(出口-A7番)
都営地下鉄 三田線「内幸町駅」下車徒歩6分(出口-A4番)



一般社団法人人財開発支援協会

〒125-042 東京都葛飾区金町5-2-17
TEL03-5660-5835
URL; <http://www.hrdsa.or.jp>

<申込先>

□研修事業部

〒156-0053 東京都世田谷区桜1-58-10
TEL090-2566-9320 FAX03-3425-0766
E-Mail: info@hrdsa.or.jp

◆2012年3月8日「魅せる講義術」に申し込みます。

会社(組織)名		
部署/役職	①	②
申込者氏名	①	②
連絡先(会社)住所	〒	
連絡先電話番号	①	②
連絡先メールアドレス	①	②

■3名以上のお申し込みは、お手数ですが別紙に追加申込者名/アドレスをお書きの上、ご送付ください。

★申込み専用ファクシミリ番号 → 03-3425-0766